FIRST® PEOPLE Consulting

PROGRAMA EN VIVO · ONLINE

PROGRAMA INTENSIVO

COMUNICAR PARA GANAR

Comunicación estratégica para profesionales.

En el mundo profesional, no siempre gana el que más sabe. Gana el que sabe comunicar lo que sabe.

06 SEMANAS · EN VIVO · ONLINE

Inicio: **Jueves 21 de enero** · 7:00 p.m. (hora Perú)
Sesiones de 150 minutos

DICTADO POR: ALFREDO ALFARO

www.alfredoalfaro.com

FIRST® PEOPLE Consulting

¿ESTE PROGRAMA ES PARA TI?

Nadie te enseñó a comunicar.
Y te está costando más de lo que crees.

En el colegio no. En la universidad tampoco. Llegaste a profesional asumiendo que comunicar se aprende solo. Este programa es para ti si te identificas con esto:

1

Te esfuerzas, pero no logras que te escuchen

Tienes buenas ideas y argumentos sólidos, pero cuando hablas no logras el impacto que esperabas.

2

Confundías floro con comunicar

Descubriste que hablar bonito y caer bien no es lo mismo que lograr que te entiendan, te crean y actúen.

3

Sientes que pierdes oportunidades

Ves cómo otros con menos capacidad avanzan, ascienden o convencen — solo porque comunican mejor.

4

Quieres una ventaja real

Entiendes que comunicar bien no es un plus simpático: es lo que decide quién avanza en el mundo profesional.

www.alfredoalfaro.com

FIRST® PEOPLE Consulting

"Quien sabe comunicar, gana."

No es talento. No es carisma. No es tener floro.

Es un sistema que se aprende — y que muy pocos profesionales dominan.

Ese es tu terreno de ventaja. Este programa te lo enseña.

www.alfredoalfaro.com

FIRST® PEOPLE Consulting

EL PROGRAMA

06 sesiones para convertir tu comunicación en tu ventaja

1

El costo invisible de no saber comunicar

Autodiagnóstico de tus fugas de comunicación en reuniones, correos y presentaciones. Aprende a distinguir floro de mensaje que genera acción.

2

Claridad: que te entiendan a la primera

Estructura cualquier mensaje con la regla del titular primero. Practica explicar algo complejo en 30 segundos y escribir un correo que sí respondan.

3

Conexión antes que contenido

Preguntas y aperturas concretas para generar rapport en minutos y escuchar de forma que el otro se sienta entendido — aunque no seas de small talk.

4

Comunicación bajo presión y conversaciones difíciles

Maneja voz, ritmo y nervios cuando te juegas algo, y llévate un guion para poner límites, decir no, dar feedback y confrontar. Con role-play real.

5

Influir sin autoridad y vender tus ideas

Presenta una propuesta para que la aprueben: habla el idioma de quien decide, lleva opciones y respalda con datos + historia. Practicas tu pitch con feedback.

6

Narrativa profesional y posicionamiento

Construye tu narrativa: cómo responder "¿a qué te dedicas?", hablar de tus logros sin arrogancia y ganar visibilidad. Te llevas tu pitch personal listo.

+ Cierre: te llevas tu narrativa profesional construida y un plan de aplicación para usar todo desde el día siguiente.

FIRST® PEOPLE Consulting

LO QUE TE LLEVAS

Al terminar, vas a saber hacer esto:

Comunicar para que te entiendan a la primera

Estructurar cualquier mensaje — hablado o escrito — para que tu interlocutor capte la idea y actúe.

Traducir lo complejo en simple y claro

Explicar temas difíciles a cualquier audiencia sin perder rigor — el fin de que "no me entienden".

Conectar y generar confianza en minutos

Escuchar de verdad, leer al otro y crear rapport, incluso si crees que "eso no es lo tuyo".

Proyectar seguridad bajo presión

Manejar los nervios, la voz y el cuerpo en reuniones y presentaciones donde te juegas algo.

Manejar conversaciones difíciles sin quebrarte

Poner límites, decir no, dar feedback y confrontar con elegancia y método, sin dañar la relación.

Lograr que tus ideas se aprueben

Influir sin autoridad, comunicar hacia arriba y presentar recomendaciones que consiguen el sí.

Posicionarte y hablar de ti con estrategia

Construir tu narrativa profesional para dejar de ser invisible y ser leído como alguien con proyección.

CÓMO ES LA EXPERIENCIA

Aprender haciendo, no solo escuchando

06 sesiones en vivo

2.5 horas cada una, en directo con **Alfredo Alfaro**. Práctica, role-play y feedback real.

Practicas en cada sesión

Breakouts, ejercicios y hot seats: no sales con teoría, sales habiéndolo hecho.

Desafíos entre sesiones

Aplicas lo aprendido en tu día a día para que el cambio sea real, no teórico.

Reto final con feedback personalizado

Grabas tu comunicación y recibes feedback escrito de Alfredo sobre qué dominas y qué pulir.

Certificado digital

Al completar el programa recibes tu certificado de First People Consulting.

BONO

Curso online "Quien sabe comunicar, gana" de regalo en pago anticipado.

Conoce todo lo que incluye en la siguiente página.

FIRST® PEOPLE Consulting

BONO · SOLO PARA PAGO ANTICIPADO

Curso online
"Quien sabe comunicar, gana"

Un curso completo on-demand para que domines los fundamentos a tu ritmo — y llegues a cada sesión en vivo listo para practicar.
Acceso de regalo si te inscribes en pago anticipado.

07	+20	100%
Módulos on-demand	Recursos descargables	Online, a tu ritmo

LO QUE VAS A ENCONTRAR DENTRO

Un módulo por cada eje del programa. Cada módulo incluye:

- **2 videos** de alto impacto directo al grano
- **1 e-book** de aplicación práctica
- **1 diagnóstico** para verte con claridad
- **1 canvas** para llevarlo a tu día a día

+ Lo mejor: es tuyo por **6 meses**. Un producto que otros compran por separado, tú lo recibes de regalo.

www.alfredoalfaro.com

QUIENES YA LO VIVIERON

Lo que dicen los participantes

“Me llevo muchas herramientas para potenciar mi voz y lograr transmitir todo el valor que deseo. Tiene una metodología muy práctica y didáctica que te reta a poner en práctica lo aprendido desde el principio y, sobre todo, te motiva a la acción para causar un gran impacto.”



Francisco Manghietr — Customer Service Manager, ListoCredito

“Quiero recomendar especialmente el taller Comunicar para Ganar, de Alfredo Alfaro y el equipo de First People Consulting. Aprendí a identificar el mejor modo de llegar a los demás y generar discursos de mayor impacto. Si eres líder y quieres impactar a tu equipo o vender una idea, definitivamente este taller es para ti. ¡100 % recomendado!”



Pablo Ruiz — Gerente Nacional de Fuerza de Ventas, Nacional Seguros

“Comunicar para Ganar es el programa que estaba buscando. He aprendido nuevas técnicas de apertura y cierre para captar la curiosidad y atención de mi audiencia y lograr una mejor conexión. ¡Fantástica e imperdible experiencia! Gracias, Alfredo.”



Fahdy Chara — Sub Gerente de Atención al Invitado, Atlantic City Casino

“Recomiendo a First People Consulting y al programa Comunicar para Ganar. En pocas sesiones, me han dado una visión diferente sobre la importancia de la comunicación para el logro de objetivos. Es un curso dinámico y práctico, que brinda técnicas para transmitir un mensaje adecuado y lograr el impacto que deseamos. El profesionalismo de Alfredo y su equipo ha sido clave para el éxito de este curso.”



María del Carmen Matías — Business Development Manager - Latin America, UL Solutions

www.alfredoalfaro.com

TUS FACILITADORES



Alfredo Alfaro

Consultor del Programa · CEO de First People Consulting

Autor del bestseller **"Primero personas, después profesionales"**. LinkedIn Top Voices y referente en liderazgo en LATAM, con una comunidad de más de 450 mil seguidores.

+100	+2,000	+10,000	+95
empresas confiaron en mis programas	profesionales entrenados	impactados en LATAM	NPS de satisfacción



Alvaro Neira

Consultor Practitioner DISC y Liderazgo

Psicólogo organizacional y especialista en Gestión Humana, Cultura y Desarrollo Organizacional, con experiencia en formación de líderes y desarrollo de habilidades gerenciales.

"Diseñamos cada programa a partir de los desafíos reales de quien comunica. No es teoría: es práctica trasladada a tu día a día."

Al completar el programa recibes tu certificado digital de First People Consulting.

www.alfredoalfaro.com

FIRST® PEOPLE Consulting

FECHAS E INVERSIÓN

Reserva tu lugar

06 sesiones en vivo · 7:00 p.m. (Perú)

Todos los jueves: 21 y 28 de enero · 4, 11, 18 y 25 de febrero 2027

PAGO ANTICIPADO (Hasta el 15 de diciembre)

Cupos limitados

S/590

Programa completo (6 sesiones)
Práctica y feedback en vivo
Desafíos entre sesiones
Reto final con feedback
Certificado digital
+ BONO: curso "Quien sabe comunicar, gana"

PRECIO REGULAR

Inscripción posterior

S/690

Programa completo (6 sesiones)
Práctica y feedback en vivo
Desafíos entre sesiones
Reto final con feedback
Certificado digital

Escríbeme y reserva tu lugar

WhatsApp: Escríbenos aquí

Web: www.alfredoalfaro.com

Correo: solucionespersonas@firstpeopleconsulting.com

"Solo tenemos una vida profesional, hagamos que sea extraordinaria."

www.alfredoalfaro.com